



SAM GEIST

Consultor en Ejecución y Productividad

Sam Geist formula a sus clientes la pregunta más difícil de responder honestamente en el mundo de los negocios: "por qué deberían hacer negocios con usted en lugar de sus competidores?"

En un entorno crecientemente competitivo, un monólogo sobre personal entrenado, calidad y servicio superior está "out". Lo realmente importante es identificar aquello que hace diferente a una compañía, mejor que la competencia. Las preguntas inspiran el pensamiento y las respuestas motivan la acción.

Sam Geist parte de su experiencia como propietario y operador de una cadena de almacenes de artículos deportivos para desarrollar de manera personalizada seminarios motivacionales, sesiones de entrenamiento y talleres interactivos que resulten en

soluciones enfocadas y viables para sus clientes.

Sam es autor de numerosos libros incluyendo "Would you work for you?", "Make it Happen!", "Execute or be Executed" y "Why should someone do business with you rather than someone else?", que ocupó el primer lugar en la lista de best-sellers del Financial Post. Adicionalmente es colaborador habitual de múltiples publicaciones en EE.UU.

Los programas de Sam Geist se encuentran enfocados en temas de productividad, servicio al cliente y trabajo en equipo. Los participantes salen de sus presentaciones altamente motivados, energizados y listos para entrar en acción.

TEMAS

- Servicio al cliente
 - Trabajo en equipo
 - Liderazgo y ejecución
 - Productividad y alto desempeño
-
-